



◀ **Torsten Schmidt**, Vorstand der Initiative Gesundversichert e.V.

INTERVIEW

# „Susi SORGENFREI 100“ – der neue IGV-Top-Zahnschutz

Ellen Ludwig, Geschäftsführerin ASCORE Analyse, im Gespräch mit Torsten Schmidt, Vorstand der Initiative Gesundversichert e.V.

„Die IGV-Zahntarife machen eine Beratung einfacher und sicherer“

**Die Initiative Gesundversichert e.V. hat einen neuen Zahntarif entwickelt, der nicht nur durch Top-Leistungen besticht. Was war Ihnen bei der Entwicklung besonders wichtig, Herr Schmidt?**

**TORSTEN SCHMIDT:** Wir wollen unseren Kunden neben dem tollen Leistungsspektrum auch einen Top-Preis anbieten. So zahlen zum Beispiel 32-Jährige nur 31,23 Euro im Monat. Neben dem aktuellen Monatsbeitrag ist auch der Beitrag im Alter extrem wichtig. Die neuen Zahntarife sind meistens ohne Alterungsrückstellungen kalkuliert und haben daher alle fünf oder zehn Jahre Beitragsprünge. Im Alter von 61 Jahren ist „Susi SORGENFREI 100“ bis zu 30 Prozent günstiger kalkuliert als vergleichbare Zahntarife. Es ist uns sehr wichtig, dass Kunden auch bei steigenden Preisen beispielsweise für Sprit und Gas die Beiträge für ihre Zahnzusatzversicherung zahlen können.

**Was ist die Philosophie der Initiative Gesundversichert e.V. und wie profitieren die Kunden davon?**

**TORSTEN SCHMIDT:** Die Initiative Gesundversichert e.V. wurde gegründet, um deutliche Verbesserungen in der privaten Gesundheitsvorsorge zu erreichen. Wir stehen hier im regen Erfahrungsaustausch mit Ärzten, Zahnärzten, Patienten, Versicherern und Maklern. Dieses Know-how konnten wir bei der bereits dritten IGV-Zahntarifgeneration einfließen lassen.

Unsere Philosophie besteht darin, Makler durch unsere Schulungen für eine sehr kundenorientierte Beratung optimal zu qualifizieren. Nur wer Tarife und Bedingungen bis ins kleinste Detail kennt, kann Vor- und Nachteile für den Kunden optimal herausarbeiten. Kunden bekommen dadurch eine passgenaue Beratung, gemäß

ihren Wünschen und dem Gesundheitszustand. Durch ihre besondere Transparenz machen die IGV-Zahntarife eine Beratung einfacher und geben Kunden genau die Leistungssicherheit, die sie sich wünschen.

**„Susi SORGENFREI 100“ wurde von ASCORE Analyse gerade als Tarif des Monats ausgezeichnet – er hat also die Analysten überzeugt. Wie überzeugen Sie die Makler im hart umkämpften Zahnzusatz-Markt?**

**TORSTEN SCHMIDT:** Wir punkten mit einer großzügigen Zahnstaffel bei Zahnersatz von insgesamt 6.000 Euro in den ersten vier Versicherungsjahren. Der Tarif kennt keine Zahnstaffel bei der Zahnbehandlung und leistet auch für die Kieferorthopädie bei Erwachsenen ab 18 Jahren in den Indikationsgruppen KIG 3 bis 5 100 Prozent des erstattungsfähigen Rechnungsbetrages – maximal 2.000 Euro. Die Aufwendungen für zahnärztliche Leistungen werden über die in der Gebührenordnung für Zahnärzte (GOZ) beziehungsweise Gebührenordnung für Ärzte (GOÄ) festgelegten Höchstsätze (> 3,5-fach) hinaus übernommen.

Maklern stellen wir unser IGV-Portal mit verschiedenen Tarifrechnern für die Kundenberatung kostenlos zur Verfügung. Das Portal kann in die eigene Makler-Homepage eingebunden werden.

Das IGV-Team, spezialisiert auf den Bereich Krankenversicherung und Arbeitskraftabsicherung, unterstützt Makler bei Voranfragen, Angeboten und Leistungsregulierung. Gemäß unserem Motto: Wir machen Kunden versicherbar!

**Sie bieten als Besonderheit „optimale Vertragskonditionen“. Was ist damit gemeint und warum bedeuten diese eine Win-win-Situation für Berater und Kunden?**

**TORSTEN SCHMIDT:** In den einzigartigen Leistungsprotokollen von der Initiative Gesundversichert e.V. werden alle Leistungsmerkmale einfach erklärt. Die Protokolle werden Vertragsbestandteil, bieten Maklern damit mehr Haftungssicherheit und Kunden das aktuell transparenteste Bedingungsmerk im Markt zu einem Spitzenpreis. IGV einfach eben! ●

**Vielen Dank für das Gespräch.**



**Ellen Ludwig**  
Aktuarin und Geschäftsführerin ASCORE Analyse

Anzeige